

# Script

## Connexion :

- D'où viens-tu ?
- Qu'est-ce que tu fais dans la vie ?
- Tu préfères le vouvoiement ou le tutoiement ?

## Cadrage :

Pour te présenter le but de notre appel, l'objectif est de faire un point sur ta situation voir où est-ce que tu en es aujourd'hui, qu'est-ce que tu veux atteindre et analyser les besoins que tu peux avoir.

Pour ça, je vais te poser des questions précises auquel tu vas répondre.

Ensuite il y aura deux choix, soit malheureusement tu ne fais pas partie des personnes que l'on souhaite accompagner ou bien on ne peut pas t'aider tout simplement. Et dans ce cas là on écourtera l'appel pour ne pas te faire perdre de temps.

Ou alors, si je vois que tu es réellement motivé et qu'on peut t'apporter des résultats, à ce moment-là, je te présenterai notre méthode et je te dirais comment on peut t'aider.

Est-ce que c'est ok pour toi ?

## Confiance

- Qu'est-ce qui fait que tu as pris ce rdv ?
- Qu'est-ce qui te plait dans « thématique » ?
- Qu'est-ce qui t'as plus chez « infopreneur » ?

## Motivation

- Qu'est-ce qui fait que tu t'intéresses à ... ?
- Qu'est qui te motive à ... ?

### **Problème -> douleur**

- Qu'est-ce que « thématique » pourrait régler comme difficultés que tu rencontres dans ta vie ?
- C'est à dire ? Qu'est-ce que tu veux dire par là ? Peux tu m'en dire plus sur ... ?
- Depuis combien de temps es-tu confronté à ce problème ?
- Comment tu te sens par rapport à ... ?
- C'est quand la dernière fois que tu as ressenti ... ?
- Est ce que cette situation a des conséquences sur d'autres domaine de ta vie ?

### **Tentative de résolution**

- Est-ce que tu as mis en place des choses pour régler ... ?
- (Pourquoi ça n'a pas fonctionné ?)

### **Coût de l'inaction / Urgence**

- Imagine que tu restes dans cette situation qu'est-ce qu'il se passe pour toi dans 6 mois ?
- En quoi c'est important de régler ce problème maintenant ?

### **Ressources**

- Est-ce que tu as du temps pour te former ?
- Est-ce que tu as prévu un budget pour apprendre ?

### **Objectif**

- Imaginons que j'ai une baguette magique comment tu te vois dans 1 an ?
- Qu'est-ce que ça changera pour toi ?
- Comment tu te sentiras si ... ?

### **Résumé + engagement**

- Pourquoi ne pas atteindre tes objectifs seul ? / Est-ce que tu as tout ce qu'il te faut pour atteindre tes objectifs seul sans notre aide ?
- A quel point tu es déterminé à atteindre tes objectifs ?
- En quoi c'est important pour toi de passer à l'action mtn et pas dans 3 mois ?

## Information sur l'accompagnement ?

- Quel est l'accompagnement idéal pour toi ?
- Qu'est-ce qui fait qu'en étant accompagné comme ça tu atteindras tes objectifs ?

## Présentation de l'offre